

CASH/400

CASH/400 presenta diverse caratteristiche molto interessanti.

MULTIAZIENDALE

I limiti del numero di Aziende gestite dipendono dalla capacità del disco fisso.

MODULARITA'

Possibilità di implementazione delle funzioni in base alle reali esigenze dell'Azienda.

AFFIDABILE

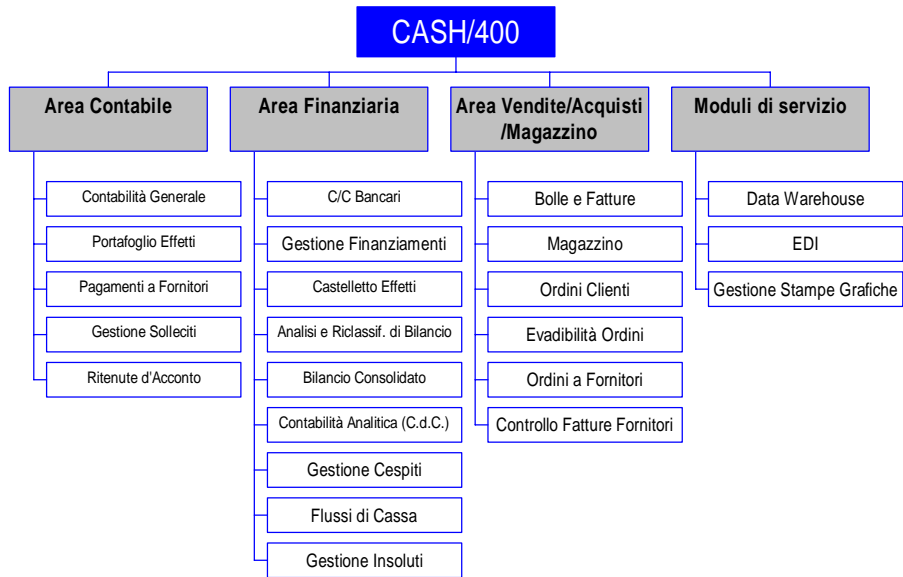
Massima sicurezza nella gestione dei dati garantita dal database di AS/400 (DB2/400) e massima affidabilità applicativa.

HELP IN LINEA

Aiuto su ogni campo dell'applicazione.

SPOOL IN STAMPA

Tutte le stampe si possono ottenere in modo differito in completa sovrapposizione del lavoro.



AREA CONTABILE

- ◆ Codifica del piano dei Conti libera su quattro livelli . Ricerca alfabetica disponibile su tutti i programmi.
- ◆ Gestione dei Conti a partite aperte.
- ◆ Gestione movimenti extracontabili.
- ◆ Gestione movimenti per data di competenza.
- ◆ Gestione dinamica fido Clienti.
- ◆ Estratto conto a partite aperte o a ripresa di saldo.
- ◆ Gestione della prima nota guidata dalla causale contabile; scadenziari; solleciti di pagamento, con calcolo automatico degli interessi sullo scoperto di conto per agente; importi in Euro e in Valuta.
- ◆ Gestione incassi veloci.
- ◆ Gestione versamento assegni.
- ◆ Gestione solleciti pagamento.
- ◆ Gestisce la ventilazione e l'IVA in sospensione.
- ◆ IVA: Gestione Intrastat, Plafond.
- ◆ Pagamento automatico dei fornitori e portafoglio effetti.
- ◆ Bilancio di verifica secondo la normativa CEE (IV Direttiva). Chiusure di fine anno automatiche, con possibilità di sovrapporre i movimenti dei due esercizi.
- ◆ Gestione Ritenute d'Acconto per i professionisti.
- ◆ Gestione servizio RI.BA elettroniche.

AREA FINANZIARIA

- ◆ C/C Bancari e Castelletto Effetti.
- ◆ Gestione Finanziamenti.
- ◆ Analisi e Riclassificazione di Bilancio.
- ◆ Allegati di Bilancio.
- ◆ Bilancio Consolidato.
- ◆ Contabilità analitica per commessa, centro di costo.
- ◆ Gestione cespiti ammortizzabili.
- ◆ Gestione flussi di cassa.
- ◆ Gestione insoluti.

AREA VENDITE

- ◆ Emissione e stampa di preventivi. Conversione di preventivi in impegni verso clienti (ordini clienti).
- ◆ Gestione ordini clienti.
- ◆ Proposta automatica, sulla base dei prodotti in giacenza e delle date di consegna concordate, degli ordini clienti da evadere. Evasione degli ordini clienti (impegni) con emissione automatica della bolla di accompagnamento merci o della fattura accompagnatoria. Emissione automatica delle fatture (da bolle accompagnamento) oppure di fatture di servizi. Emissione di effetti (ricevute bancarie o tratte) "Immediata", per ogni fattura, o "Differita", cioè a fine mese su estratto conto.
- ◆ Gestione prebolle, liste di prelievo e pianificazione spedizioni.
- ◆ Elaborazione provvigioni sull'emesso o sul pagato (incassato) calcolate da apposita tabella a più entrate, con la possibilità di gestire anche due agenti contemporaneamente.
- ◆ Statistiche sul venduto.
- ◆ Gestione resi Clienti.
- ◆ Situazione del costo del venduto, con percentuali di ricarico e di resa, evidenza dell'utile lordo. Lista A-B-C.
- ◆ Gestione vendita in barriera.
- ◆ Gestione vendita per reparti.
- ◆ Rifatturazione.
- ◆ Gestione offerte speciali.

AREA ACQUISTI

- ◆ Emissione e stampa di richieste d'offerte a fornitori potenziali. Conversione di richiesta d'offerta in ordine a fornitore.
- ◆ Gestione ordini fornitori.
- ◆ Proposta automatica, sulla base dei prodotti sottoscorta e degli impegni verso clienti, degli ordini a fornitori da emettere o delle richieste da fare alla produzione interna.
- ◆ Richiamo automatico delle righe d'ordine in bolla di entrata merci all'arrivo del materiale ordinato.
- ◆ Controllo e accertamento delle fatture ricevute e passaggio semi-automatico in contabilità fornitori e IVA. Interrogazioni sui ritardi di consegna.
- ◆ Statistiche sugli acquisti (ordinato ed entrato).
- ◆ Gestione resi a Fornitore.
- ◆ Contratti fornitori.
- ◆ Promozioni fornitori.

AREA MAGAZZINO

- ◆ Due codici articolo alfanumerici fino a 17 posizioni: normale e del fornitore, con chiavi di ricerca e di accesso sui due codici, su descrizione, articolo del fornitore, livelli e per stringa.
- ◆ Descrizione del prodotto di 40 caratteri base più altre 5 descrizioni addizionali di 15 righe da 40 caratteri anche in lingua (italiano, inglese, francese, ecc.).
- ◆ Gestione di più magazzini , listini di vendita normali, per data e quantità.
- ◆ Listini di vendita a livello singolo cliente/fornitore oppure per classi di clienti/fornitori.
- ◆ prezzi in Euro e in Valuta.
- ◆ scorta minima, scorta massima e lotto minimo o ottimale ordinabile. Possibilità di aggiornamento dinamico della scorta minima.
- ◆ Gestione inventario Globale e Ciclico.
- ◆ Gestione lotti e ubicazioni.
- ◆ Gestione di più unità di misura su articoli con coefficiente di conversione.
- ◆ Gestione imballi.
- ◆ Gestione LIFO.
- ◆ Gestione valorizzazione magazzini (costo ultimo, medio e standard).
- ◆ Statistiche su movimenti di magazzino.
- ◆ Gestione confezioni.
- ◆ Emissione automatica dei frontalini "bar-code" per tutti gli articoli nuovi o variati che necessitano del frontalino per il magazzino.